



ఆ మాటలు తప్పని నిరూపించా!

'ఓ మహిళగా ఈ రంగంలో రాణించ లేవు. ఇక్కడ నెట్ వర్క్ ఏర్పాటుచేసుకో వడం అంత సులభమేం కాదు. మగవా క్లతో ఆఫీసు పనివేళలు దాటిన తర్వాతా చనువుగా ఉండాలి. కొన్నిసార్లు మందు కూడా తాగాల్సి ఉంటుంది...' - ఇన్సూ రెన్స్ మార్కెటింగ్ రంగం లోకి ఆమె అడుగుపెట్టిన కొత్తల్లో సహచరులు ఇలా భయపెట్టారట! అవన్నీ ఏమీ అక్కరేకుండానే ఆత్మాభిమానంతో.. ఆత్మవిశ్వాసంతో ఈ రంగంలో ఉన్నతస్థాయికి చేరుకోవ య్యని నిరూపించారామె. ఇండియాఫస్ట్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్ సంస్థకు తొలి మహిళా ఎండీ, సీఈవో స్థాయికి చేరుకున్నారు. ఆమె **ఆర్.ఎం. విశాఖ**, అదెలా సాధ్యమైందో చెబుతున్నారాలా..

'స్రీ పై నువ్వు నమ్మకం పెట్టుకో. అప్పుడు మిగి లినవారూ సహకరిస్తారు. మనపై మనకు సందేహం మొదలైతే చుట్టూ ఉన్నవారు కిందకు లాగేస్తారు...' - న్యూ ఇండియా ఆస్యూరెన్స్ సంస్థలో అసి స్టెంట్ మేనేజర్ గా ఉద్యోగానికి వెళ్లిన తొలిరోజే నేను నేర్చుకున్న పాఠం ఇది. అందుకనే ప్రతిసారీ నేను మనసులో అనుకున్నదాన్ని తు.చ. తప్పకుండా చేయడం నేర్చుకున్నాను. కొందరు దాన్ని మొండితనం అనుకుంటారు కానీ అదే నా బలం అని నమ్ముతాను. మాది హైదరాబాద్. సీపీ చదివాను. మొదట న్యూ ఇండియా ఆస్యూ రెన్స్ లో పదమూడేళ్లు చేశాక. బిర్లా సన్ లైఫ్ ఇ న్సూరెన్స్ లో బీప్ మేనేజర్ గా చేరా. అక్కడ డ్రాంబి మేనేజర్ గా నేను బాధ్యతలు తీసుకున్నాక మొదటిరోజు నేను చేసిన ఓ పని నాకు ఎప్పటికీ గుర్తుండిపోతుంది.

మన ముద్ద అదే..!

ఆ రోజు ఓ వృద్ధ దంపతులు నా దగ్గరకు వచ్చారు. తమ ఇరవైమూడేళ్ల అబ్బాయి పోయా

డనీ. దానికి సంబంధించిన బీమా మొత్తం ఇవ్వా లని చెప్పారు! ఆ దైన్యం చూసి కదిలిపోయాను. మరో కార్యాలయంలో అయితే వాళ్లని కొన్ని రోజు లైనా తిప్పించుకునేవాళ్లు. నేనూ, నా బృందం ఒక టిరెండు రోజుల్లో అన్నీ పూర్తి చేసి పత్రాలు చేతి కిచ్చారు. అప్పుడు వారి కళ్లల్లో కదలాడిన కన్నీటి లోతేమిటో ఓ మహిళగా నేను మాత్రమే అర్థం చేసుకోగలను! ఇలాంటి అంశాలని స్త్రీలు మాత్రమే మనసుతో ఆలోచించగలరన్నది నా ప్రగాఢ నమ్మకం. మా రంగంలో అది చాలా అవసరం కూడా. ఆ సంస్థలో కొంతకాలం పనిచేశాక ఎనిమి

దేళ్ల కిందట ఐడీబీఐ పెడరల్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్ లో చేరాను. అక్కడ బ్యాంక్ అస్యూరెన్స్ విభాగాన్ని ఏర్పాటు చేయడంలో నాది కీలక పాత్ర. ఆ తర్వాతే ఇప్పుడున్న సంస్థకి వచ్చాను.

గ్లాస్ సీలింగ్ లేకం కాదు..

ఈ రంగంలో కెరీర్ మొదలుపెట్టిన కొత్తల్లో ఇక్కడ అడవాళ్లు నెట్ వర్క్ ఏర్పాటు చేసుకో వడం కష్టమని చెప్పారు. కార్యాలయం వేళల తర్వాత అందరితో కలిసి మందు తాగితేనే అది సాధ్యమన్నది వాళ్ల నమ్మకం! అవన్నీ అబద్ధా లని.. అంతగా ఆత్మాభిమానం కోల్పోవడం అవ సరం లేదని నిరూపించాన్నేను. కృతకమైన సంభాషణలు కాకుండా నిజాయితీగా ఉంటే చాలని నమ్మాను. 'మా రంగంలో అసలు గ్లాస్ సీలింగ్ లేదు..' అని చెప్పలేను కానీ.. నాతో కలిసి చేరిన మగవాళ్లు నేను చూస్తుండగానే సంస్థలో ఉన్నత స్థాయికి చేరుకున్నారు! కానీ వాటిలో నేను కుంగిపోలేదు. వాళ్లకంటే పది రెట్లు ప్రణాళికాబద్ధంగా శ్రమించాను. అదే నన్ను ఈ స్థాయికి చేర్చింది. అంతమాత్రాన కుటుం బాన్ని నిర్లక్ష్యం చేయలేదు. ఇంతటికీ కారణం అ మ్యూవాళ్లు చిన్నప్పుడే నాకు అందించిన ప్రోత్సాహమే. 'నేను అమ్మాయిని, ఏదీ చేయలే నేమో..!' అనే ఆలోచనని ఎప్పుడూ కల్పించ లేదు. ఒక విషయంపై నిజాయితీగా కృషి చేస్తే అందులో విజయం సాధించకున్నా బాధపడా ల్లిన అవసరం లేదనే తత్వం ఇంటి నుంచే నేర్చు కున్నా. ఆ కృషి మానకుంటే ఏ విజయమూ మనల్ని దాటిపోయే అవకాశం లేదని నా స్వాను భవం నేర్పించింది. మా బీమా సంస్థ ప్రారం బించి ఐదేళ్ల అవుతోంది. భారత ప్రభుత్వం ప్రైవేటు బీమా సంస్థల మధ్య మరింత పోటీని పెంచుతున్న నేపథ్యంలో మా సంస్థని వచ్చే ఐదే క్షలో నెంబర్ వన్ గా నిలబెలన్నదే నా ఆశయం!